

カット野菜の製造を手掛ける青果卸・倉敷青果荷受組合(岡山県倉敷市)では、県内の農業法人など6組織と連携し、近郊産地で加工向け寒玉系キャベツの増産に乗り出している。播種前に売買数量を定める契約取引で、生鮮用と比べて取引価格が基本的に安く、近距離輸送による物流費の削減は利点が大きい。寒玉系キャベツ

の端境期となる4~5月も県内産を利用できるよう、冷蔵貯蔵施設を整備。7月中旬~10月中旬は、寒冷地の長野県産や群馬県産などを使う。消費者側も女性の社会進出や核家族化を背景に、利便性が高いカット野菜の需要が伸びている。地場産の割合を高めて安定供給に努め、消費者の国産ニーズに応えている。

カット野菜の製造を手掛ける青果卸・倉敷青果荷受組合(岡山県倉敷市)では、県内の農業法人など6組織と連携し、近郊産地で加工向け寒玉系キャベツの増産に乗り出している。播種前に売買数量を定める契約取引で、生鮮用と比べて取引価格が基本的に安く、近距離輸送による物流費の削減は利点が大きい。寒玉系キャベツ

「吉口じくらの契約取引は、収量を高める栽培管理だけに集中できのが利点だ。コストダウンを図れば安定した収入が得られる」と岡山県等農市力アント中央町の有限会社エーランド・大平貴之(41)は話す。等農市力アントは露地野菜65haを栽培する。キャベツは春作と秋作で計40haを手掛け、生産量の約3割を倉敷青果荷受組合に出荷する。

主力はキャベツ
キャベツは安価でかさがあり、栄養価も比較的高いため、カット野菜の中でも主力品の一つだ。硬く緑色で加工歩留まりの良い寒玉系品種が求められ、エンドウ・エンドウ・エンドウなど栽培する。

組合では播種前に売買数量を取決め、書面で契約を交わす。自然災害などによる不作時は、売買数量を当事者間で協議す

る」と契約書に明記している。ただ、實際に数量がそろわないときは、組合が青果卸の強みを生かして不足分を調達する。
取引価格は毎口60円(運賃込)と秋作で計40haを手掛け、生産量の約3割を倉敷青果荷受組合に出荷する。

出荷規格が1kg以上の秀が優
と簡素化され、300g以下の鉄
製コントainerでも出荷でき
家の手取りは多くなる。さらに
調整の手間が大幅に削減でき
るもの利点。栽培密度は10
当たる3000~4千株とい
う。1株当たり2コロットの出荷目
標とする。生産が順調であれば
10倍当たり40t出荷量の収入が
期待できる。

カット野菜

県内産を集荷拡大

安定供給へ組織結集

岡山県倉敷市



近距離輸送で物流費減 播種前に取引量を決定



出荷目前のキャベツを確認する倉敷青果荷受組合カット野菜部の寺田幸司課長(左)と大平専務

堅調な需要

組合のカット野菜部では16年
度元高が43億円、5年前比
べてほぼ倍増している。調理の
簡便化が図れるカット野菜は、
外食・中食企業への販売が中心
だが、近年はスーパー・コンビ
ニエンスストアで売られる消費
者向けパックサラダの売り上げ
増も顕著だ。一方、1500人
り千切りキャベツの店頭価格は
100円前後で、価格競争も発
生している。

組合のカット野菜部では16年
度元高が43億円、5年前比
べてほぼ倍増している。調理の
簡便化が図れるカット野菜は、
外食・中食企業への販売が中心
だが、近年はスーパー・コンビ
ニエンスストアで売られる消費
者向けパックサラダの売り上げ
増も顕著だ。一方、1500人
り千切りキャベツの店頭価格は
100円前後で、価格競争も発
生している。

農業共済新聞

安心のネットワーク
NOSAI

公益社団法人
全国農業共済協会

〒102-8411
東京都千代田区一番町19番地
購読☎ 03-3263-6413
編集☎ 03-3263-6727
月4回・水曜日発行
©全国農業共済協会2017
<http://www.nosai.or.jp/>

協議会を設立

実需者も参加

県内産野菜の利用拡大を目指す組合が呼び掛け、2015年10月に「岡山県野菜生産・利用拡大協議会」を設立した。工

信類関係を築く狙いもあるとい
う。組合の草木尚作理事長は「十
分な取扱いを農家に還せる方
は上昇傾向にある物流費の削
減が不可欠だ。産地が近い分
生産状況などの情報交換も密
できる」と説明する。

キャベツの年間加工量は24
00t、協議会内で19年度まで

契約取引の割合を9割以上に
まで増加する計

画だ。4月ころに検討会を開き、
作付け計画を提出。10月当たり
収量5tを見込んで、契約数量

1tを借り、キャベツや青梗、レタスを作付ける。草木理事長

は「水田の排水対策を行い、野
菜を栽培すれば利益が出るとい
うモデルを示したい。県内で契
約量を増やし、農業振興につ

いても加工できる体制を確
立した。一層の利用拡大を進めるた
だと説明する。

農林水産省農林水産政策研究
所の小林茂典上席主任研究官によ
ると、野菜価格の高騰時に
店頭価格が変動しないカット野
菜の売り上げが伸びる傾向があ
るという。利用した消費者が利
便性に魅力を感じ、野菜価格が
落ち着いた後も継続購入し、す
そ野が広がっていることが、カ
ット野菜の需要が伸びている要

因だと説明する。

